

## ITALIA

### COMENTARIO GENERAL

---

#### Situación política

La primera semana de septiembre estuvo marcada por los encuentros internacionales del Primer Ministro Italiano con los principales líderes de la Unión Europea para hablar de la crisis económica. Italia se está esforzando para que los mercados no castiguen a los países que están haciendo reformas en la línea de la austeridad y de la reducción del gasto y que, sin embargo, sufren una altísima presión. Pero, después de que se abriera la posibilidad de que el Banco Central Europeo comprara bonos soberanos en el mercado secundario, las bolsas han subido y la prima de riesgo ha descendido.

Esta tregua de los mercados ha trasladado la atención política hacia otros puntos de interés para el futuro de Italia entre los que están las elecciones de la primavera de 2013.

Se siguen manteniendo reuniones para acordar un borrador de ley electoral y, según las últimas informaciones publicadas en la prensa, se baraja, entre otras, la posibilidad de establecer un sistema electoral similar al español.

Aparte de la ley electoral, la actualidad política se ha centrado en la selección de los candidatos de los partidos. En el Partido Democrático se celebrarán unas elecciones primarias para elegir a su candidato. En el PDL, Berlusconi ha dicho ya que no se presenta y que apoyaría un nuevo gobierno de Monti. Son muchas las voces que piden que Monti se presente pero él lo ha descartado y lo único que ha manifestado es que, si le necesitan, estará disponible. Desde Europa alientan esta posibilidad ya que temen que otros partidos que ganaran las elecciones darían marcha atrás a las reformas realizadas, que cuentan con el visto bueno de los países europeos y la Comisión. También se están poniendo a su disposición los grandes empresarios y hasta la Iglesia.

Mientras los partidos perfilan a sus candidatos, en el mes de septiembre han vuelto a hacerse públicos numerosos casos de corrupción relacionados, sobre todo, con cargos y puestos políticos de las regiones y provincias. El ciudadano no ve más que gastos exorbitados y despilfarro en la gestión del dinero público y sobre todo el partido de Berlusconi, el PDL, está completamente asociado a la corrupción y el trapicheo. De ahí que las declaraciones de Berlusconi diciendo que no se presenta sean lo más lógico en un partido que no tiene ya ninguna esperanza de obtener la victoria en las elecciones de primavera.

También en el mes de septiembre ha habido un llamamiento por parte del Primer Ministro para que los sindicatos y la organización empresarial Confindustria, se reúnan y empiecen a hablar de cómo mejorar la productividad en Italia.

#### Situación económica

Los datos de las principales magnitudes económicas no deparan sorpresas: se confirma la reducción del PIB en el segundo trimestre del año, como ya se había anticipado (-0,8% con respecto al trimestre anterior, y -2,6% con respecto al segundo trimestre de 2011); en julio la producción industrial disminuyó un 0,2% a nivel mensual y la facturación de la industria, descontado el efecto de la estacionalidad, se incrementó un 1,2% respecto al mes de junio, mientras que disminuyó un 5,3% respecto a 2011; también los pedidos han registrado un aumento mensual (+2,9%) y una disminución interanual (-4,9%); el último dato sobre IPC se refiere a agosto, con un +0,4% con respecto al mes anterior y un 3,2% respecto a agosto de 2011, con una inflación acumulada para 2012 que sube al 3,0%.

En cuanto a la deuda pública, después de haber cerrado el 2011 con el 120,1% del PIB, se estima que el endeudamiento del Estado será del 123,3 % en 2012. Para 2013, el Ejecutivo prevé una reducción hasta el 122,3 %, en función de una recuperación de la actividad económica y del programa de venta de inmuebles y acciones patrimonio del Estado que ha acometido el Gobierno y cuyos ingresos cifra en cerca de un punto porcentual del PIB anual. Para 2014, los pronósticos establecen que el endeudamiento del Estado siga su tendencia a la baja y se sitúe en un 119,3 % y en un 116,1% en 2015.

El Gobierno italiano ha anunciado una revisión a la baja de sus previsiones de crecimiento económico para 2012 y 2013, así como un aumento de nueve décimas en sus estimaciones del déficit para este año, hasta el 2,6 % del PIB, en relación a sus pronósticos de abril. Así consta en la actualización del Documento de Economía y Finanzas (DEF) aprobada en Consejo de Ministros y que refleja, según el Ejecutivo, el empeoramiento registrado en el escenario macroeconómico como consecuencia del agravamiento de las tensiones sobre los mercados de la deuda soberana y por la incertidumbre que ha caracterizado en los últimos meses a la zona euro. Según estas nuevas estimaciones, el Producto Interior Bruto (PIB) italiano se contraerá un 2,4% en 2012 y un 0,2% en 2013, frente a la caída de un 1,2% que había estimado el Ejecutivo para este año en sus previsiones de abril y de un ligero crecimiento del 0,5% para el año próximo.

Sin embargo, el Gobierno pronostica una inversión de la tendencia a partir de 2014, cuando estima que Italia tendrá un crecimiento del 1,1%, que se consolidará en 2015 con un avance del 1,3%.

El Ejecutivo atribuye este giro positivo a una mejora de la demanda mundial y al resultado de las medidas económicas adoptadas por el Gobierno, entre las que figuran la reforma laboral, un paquete de liberalizaciones en diferentes sectores y un programa de simplificación de la burocracia, destinados a promover el crecimiento.

En cuanto al déficit, el Gobierno eleva en casi un punto porcentual sus previsiones y estima que en 2012 se situará en el 2,6 %, frente al 1,7 % que pronosticó en abril. Una circunstancia que atribuyó a una evolución menos favorable de lo previsto en los ingresos públicos y al mayor coste que ha tenido que asumir el país para financiarse, debido a las crecientes tensiones registradas en los últimos meses en el mercado de la deuda soberana.

Para 2013, las previsiones de déficit nominal lo sitúan en un 1,6 %, con lo que este dato también es peor que las estimaciones de abril, cuando se pronosticó que se situaría en un 0,5 %. Con todo, el Ejecutivo señala que para 2012 se prevé un déficit estructural del 0,9 % y subraya que esto supone una reducción de 2,8 puntos porcentuales con respecto a 2011, mientras que para 2013 mantiene su objetivo de alcanzar el equilibrio presupuestario en términos estructurales.

Estima un superávit estructural del 0,2 % para 2013 y subraya que, de este modo, confirma dicho objetivo de equilibrio de cuentas a pesar de impactos adversos como los terremotos que sacudieron la región de Emilia Romagna el pasado mayo, y pese a una ralentización de la economía, mayor a la prevista en las estimaciones presentadas en abril. Unas circunstancias que, como destaca el Ejecutivo, han obligado a asumir gastos que no pueden ser reducidos.

En esta línea, en una comparecencia ante la prensa posterior a la publicación de estos nuevos datos, el primer ministro italiano, Mario Monti, insistió en que el saneamiento de las cuentas públicas y el objetivo de equilibrio presupuestario para 2013 sigue siendo su objetivo prioritario.

Por su parte, el Ministro de Finanzas, Vittorio Grilli, dijo que Italia superará su crisis sin ayuda exterior y aseguró que mantiene el programa de reformas sin restricciones. "Italia hace un trabajo muy bueno en la reforma de su economía sin ayuda exterior", aseguró Grilli tras un encuentro de hora y media con el presidente del Bundesbank, Jens Weidmann, en Fráncfort. Grilli explicó que el Gobierno italiano no prevé pedir ayuda a sus socios europeos y que el proceso de reforma se

mantendrá sin reducciones. Weidmann se mostró convencido de que "Italia es suficientemente fuerte para solucionar sus problemas por sí misma" y de que el país saldrá reforzado de la crisis.

En los dos primeros Consejos de Ministros celebrados después de las vacaciones se ha seguido debatiendo sobre el segundo paquete de medidas para el desarrollo y el crecimiento económico que ha presentado el Ministro de Economía. Como continuación del anterior paquete de medidas que se aprobó antes del verano, se insiste en la disminución de los costes tanto económicos como de tiempo en todos los trámites con la Administración. Para ello, se establecerá una Agenda Digital que sobre todo favorecerá la competitividad de las empresas ya que contribuirá a la eliminación de cargas burocráticas. Las nuevas tecnologías también llegarán al ámbito de los profesionales y autónomos, impulsando, de acuerdo con el Banco de Italia, la utilización del pago electrónico que a la vez que proporciona agilidad a las transacciones bancarias, ayuda al control de la evasión fiscal.

Por considerarlo de interés, en *Anexo Documental* se reproduce un estudio sobre la economía sumergida en Italia.

### Situación social

Como todos los años, con la vuelta de las vacaciones, septiembre se presenta como un mes muy activo bajo el aspecto socio-laboral, por varias cuestiones que han hecho hablar, una vez más, de "otoño caliente". Entre ellas, los casos de las industrias del sur e islas (ILVA de Taranto, ALCOA en Cerdeña, SINA en Sicilia), a los que se añade la perenne situación conflictiva de FIAT, con la protesta de los sindicatos por las ayudas económicas del Gobierno al coloso del automóvil.

Todo ello en un momento de reanudación del Diálogo social, tal y como ha solicitado el Jefe de Gobierno, que a primeros de mes invitó a los Agentes Sociales a presentar sus propuestas para aumentar la competitividad y atraer inversiones a Italia. En la primera reunión tripartita Monti invitó a empresarios y sindicatos a que afronten el problema de la baja productividad en Italia, pidiendo un esfuerzo para que el interés general prevalezca sobre los intereses particulares. A estas declaraciones, la líder del Sindicato CGIL, Susanna Camusso, ha replicado que el crecimiento económico no puede depender sólo de lo que puedan hacer los Agentes Sociales en términos de productividad. El Presidente Monti insiste en que, en estos momentos, mejorar la competitividad de las empresas es posiblemente más importante que el control de la prima de riesgo.

De todas formas, siguiendo la invitación de Monti, la líder de CGIL mantuvo el día 20 una reunión con el presidente de la organización empresarial Confindustria, Giorgio Napolitano, para poner las bases de un posible acuerdo social para mejorar la productividad de la empresa italiana. Tras la reunión el presidente de la organización empresarial declaró que hay espacios para llegar a una posición común en la justa dirección. El plazo que señala para llegar a un acuerdo es el 18 de octubre, ya que en esa fecha el Primer Ministro debe presentar en Europa las medidas de reforma que pondrá en marcha en los siguientes meses.

Los sindicatos CGIL y UIL convocaron para el 28 de septiembre una huelga del personal de los servicios públicos contra el Decreto de reducción del gasto aprobado por el Gobierno en el mes de julio. Esta huelga no afectó ni al transporte ni a la educación. Consideran los recortes indiscriminados y piden al gobierno un verdadero plan industrial para relanzar la economía. El sindicato CISL no se ha unido a esta convocatoria, ya que considera que frente a la crisis se necesita unión y cooperación.

En lo social también cabe señalar el comienzo, el día 15, del período previsto para la regularización de los extranjeros en situación irregular, según la disposición transitoria contenida en el artículo 5 del Decreto Legislativo 109/2012, de 16 de julio, de transposición de la Directiva 2009/52/CE. Sobre este asunto se dará más amplia cuenta en el apartado de migraciones.

## "ITALIAN SPREAD" LA DIFERENCIA ENTRE RIQUEZA DECLARADA Y TENOR DE VIDA REAL Un estudio de EURISPES<sup>8</sup> sobre la economía sumergida en Italia

---

Con la crisis económica, además del "spread" (así llaman en Italia a las diferencias de las primas de riesgo entre países) sobre la deuda del Estado Italiano, también se reflejan grandes diferencias en la población entre riqueza real, ingresos declarados y ritmo de vida de las familias italianas. Una diferencia que, sobre todo en el sur y las islas, registra niveles significativamente elevados.

Los estudios más recientes elaborados por Eurispes muestran que los ingresos de una familia tipo en varias ciudades del norte, del Centro y del Sur de Italia no son suficientes para afrontar los gastos básicos para llevar una vida digna. Éste es el principal factor que empuja a un elevado porcentaje de personas a buscar otros recursos a través, sobre todo, de un segundo empleo.

Es innegable, además, que las medidas de austeridad adoptadas en los últimos años, además de provocar una peligrosa espiral recesiva, impulsan hacia el trabajo sumergido parte de la producción y de la riqueza del país.

Pero lo que sorprende más es la diferente repartición del fenómeno en el territorio. Analizando y comparando los principales conceptos de gastos e ingresos de una familia tipo italiana, surgen diferencias significativas entre las diferentes regiones del país, destacando sobre todo las regiones del Sur y las Islas. El estudio de los datos según las regiones coloca a Apulia en el primer puesto, dónde la diferencia (spread) entre riqueza declarada y bienestar real alcanza los 54 puntos, seguida de Sicilia, Campania, y Calabria (spread de 53,51 y 50 puntos respectivamente).

Por el contrario, el desequilibrio entre los ingresos declarados y los gastos efectuados – "índice de riqueza familiar no declarada" -, es menor en las regiones del CentroNorte, en particular en el Valle de Aosta, Trentino-Alto Adigio, Lombardía, Lacio y Emilia Romagna, dónde las diferencias registran valores mínimos: respectivamente de 1,11,12,13 y 16 puntos.

Si se observan los datos según las provincias, el "spread" y, por tanto, la incidencia de la economía sumergida sobre el total de la economía de la provincia es aún más marcada. En 18 provincias el "spread" supera los 50 puntos (Catania, Ragusa, Sassari, Brindisi y Agrigento a la cabeza, con diferencias superiores a 57 puntos) Otras 60 provincias tienen un "spread" que está entre los 20 (Regio en Emilia) y los 50 (Avellino, Siracusa, Regio di Calabria). Son sobre todo provincias situadas en el Sur y en el Centro de Italia. Mientras que en las provincias de Milán y de Aosta se confirma una mayor coherencia entre lo declarado como ingresos y los gastos, con un "spread" respectivo de 0 y 1.

Como confirmación de los datos regionales se observa que entre las 25 provincias que registran unos niveles de "spread" más bajos (inferiores a 20 puntos) encontramos sobre todo las ciudades del norte de Italia, señal de un mayor equilibrio entre los ingresos y los gastos y de una menor incidencia de la economía sumergida en el sistema económico local.

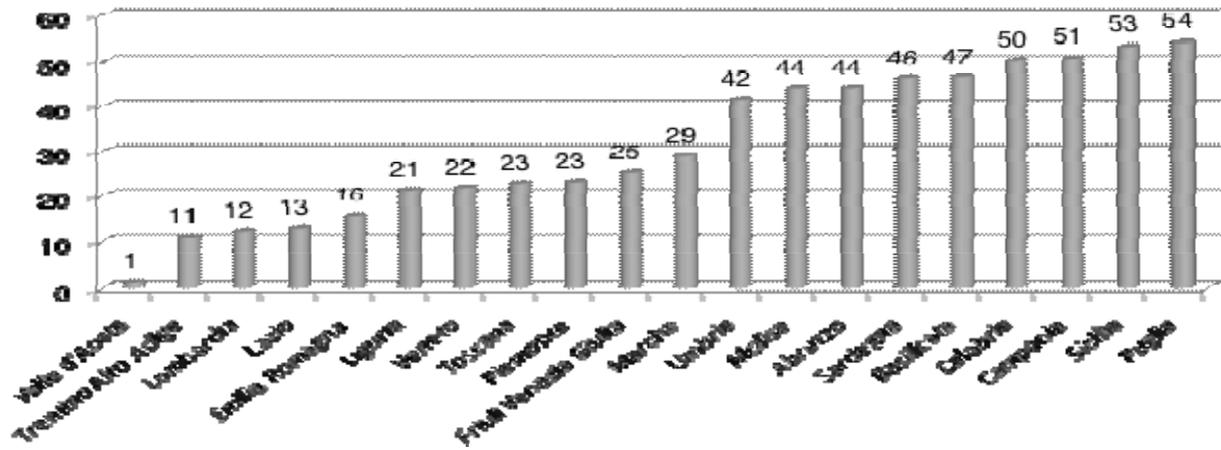
### La economía sumergida

Todos los indicadores macroeconómicos nos hablan de una coyuntura económica particularmente severa. En el último decenio Italia ha registrado una importante pérdida de poder adquisitivo, los salarios están entre los más bajos de Europa, se ha producido un aumento vertiginoso de los precios de bienes y servicios, también de los de primera necesidad y la reducción del PIB ha traído como consecuencia una inevitable caída de los niveles de ocupación laboral.

---

<sup>8</sup> EURISPES, Instituto de Estudios Económicos y Sociales, es una organización sin fin de lucro que trabaja desde 1982 en el campo de la investigación política social y económica

Diferencias regionales entre riqueza declarada (PIB per cápita) y nivel de vida real.



Diferencia entre riqueza declarada ( PIB per cápita) y nivel de vida real  
Indíces por Provincias.

Provincia	Spread
Catania	60
Ragusa	57
Sassari	57
Brindisi	57
Agrigento	57
Benevento	56
Trapani	56
Catania	56
Foggia	56
Enna	56
Crotone	56
Vibo Valentia	54
Lecce	54
Taranto	54
Bari	53
Oristano	52
Cosenza	51
Napoli	51
Reggio di Calabria	50
Siracusa	50
Avellino	50
Palermo	49
Messina	49
Galliaracca	49
Matera	49
Iscia	49
Pescara	48
Teramo	47
Salerno	46
Potenza	46
Chieti	43
Perugia	42
Campobasso	42
Catanzaro	40
Terni	39
Nuoro	39
L'Aquila	39
Verbano-Custo-	39
Asti	37
Massa-Carrara	36
Cagliari	36
Arcoli Piacenza	36
Rieti	36
Viterbo	36
La Spezia	34
Prato	33
Macerata	33
Pesaro e Urbino	32
Siena	32
Treviso	31
Ravenna	31
Arezzo	30

Provincia	Spread
Pistoia	30
Ferrara	29
Latina	29
Como	29
Frosinone	29
Pavia	28
Lodi	28
Udine	28
Pordenone	28
Grosseto	27
Imperia	27
Genova	27
Alessandria	27
Cremona	28
Rovigo	26
Biella	26
Padova	25
Torino	24
Novara	23
Livorno	23
Pisa	23
Verona	22
Lecce	22
Ferrara	21
Verona	21
Reggio nell'Emilia	20
Brescia	19
Ancona	19
Genova	18
Savona	18
Vicenza	18
Lucca	17
Piacenza	17
Mantova	17
Trento	17
Belluno	18
Rimini	18
Cuneo	18
Firenze	18
Trieste	18
Ferrara-Cesena	14
Venezia	14
Modena	11
Bergamo	11
Vercelli	9
Roma	8
Bolzano	6
Bologna	2
Sondrio	2
Acosta	1
Milano	0

A esto se une el impresionante aumento de los precios de las gasolinas que han traspasado el umbral de los dos euros el litro. Sólo un tercio de las familias italianas alcanza a llegar con tranquilidad a fin de mes, mientras que un italiano de cada cuatro se ve obligado a pedir créditos para hacer frente a las necesidades inmediatas.

En un contexto así de severo, es innegable que la economía sumergida puede representar una especie de balón de oxígeno del que un gran número de agentes productivos pueden tomar aire

cuando la atmósfera económico-política se convierte en irrespirable. Además, lo sumergido demuestra tener su propia dinámica de forma que no evoluciona necesariamente de forma paralela a la coyuntura económica y es más resistente a las fases de crisis.

Eurispes estima que el total de economía sumergida en Italia haya movido en el último año 530.000 millones de euros, lo que equivale al 35% del PIB oficial que está en torno a los 1.540 millones de euros; una suma equivalente a la suma de los PIB de Finlandia (177.000 millones de euros), Portugal (162.000 millones de euros), Rumanía (117.000 millones de euros) y Hungría (102.000 millones de euros). Un sistema económico paralelo, no oficial, al cual se suma otra economía: la criminal, que factura según el Eurispes, al menos 200.000 millones de euros anuales y cuyos beneficios, en parte, se integran en la economía legal y, en parte, alimentan la misma economía sumergida.

Se trata, por lo tanto, de un fenómeno de enormes proporciones que se desarrolla en Italia en sectores muy diversos: va desde la agricultura a la construcción, pasando a través de la industria y los servicios, en las formas de trabajo negro permanente o estable, doble empleo, o de forma discontinua u ocasional, que afecta a una multiplicidad de sujetos (jóvenes en busca de su primer empleo, desempleados, beneficiarios de los Amortiguadores Sociales, trabajadores con prestación de desempleo, extracomunitarios irregulares, y también estudiantes, pensionistas, amas de casa, trabajadores por cuenta ajena y autónomos con trabajo estable, etc).

“Si frente a una crisis económica y a una presión fiscal sin precedentes- subraya el Prof. Gian María Fara, Presidente del Eurispes-, los italianos no han dado todavía muestras de fuerte descontento es solo porque en el país está presente una economía paralela que de mil modos y bajo diversas formas, está nutriendo los ingresos familiares. Una clase de Amortización Social – continúa Fara- , para millones de italianos que son al mismo tiempo víctimas de la evasión y evasores ellos mismos”.

Según el mapa trazado por Eurispes, el 53% de la economía no regular está representada por el trabajo sumergido, el 29,5% por la evasión fiscal en las empresas y el 1,6% por la considerada economía informal. En cuanto a la parte más consistente de la economía no regular, que es aquella relativa a los beneficios generados por el trabajo sumergido, se estima que alcanza un valor económico de alrededor de 280.000 millones de euros.

### **El doble empleo**

En primer lugar, se ha considerado el número de aquellos que desarrollan una actividad en negro junto a otra actividad- a tiempo parcial o completo - incluida en un contexto institucionalizado y regularizado. Así, se ha estimado que, al menos, el 35% de los trabajadores por cuenta ajena (según el Istat hay 17 millones de trabajadores) se hayan visto obligados a tener un doble empleo para hacer cuadrar las cuentas y poder llegar a fin de mes. Esto quiere decir que son al menos 6 millones aquellos que cuentan con un doble empleo que, trabajando con una jornada de 4 horas al día por 250 días, producen anualmente una cantidad económica sumergida de casi 91.000 millones de euros.

### **Los inmigrantes**

El mismo cálculo se ha aplicado a los inmigrantes irregulares (según Eurispes, son 800.000) para los que se ha calculado una cifra de economía sumergida de 10.500 millones de euros, y a los inmigrantes con permiso de residencia que trabajan en negro, para los que se estima una cifra de 12.000 millones.

### Los pensionistas activos

En Italia, sobre un total de 16,5 millones de pensionistas, alrededor de 4,5 millones están en una edad comprendida entre los 40 y los 64 años. Es plausible considerar que alrededor de un tercio de ellos trabajen en negro. A este tercio se pueden añadir otros 820.000 pensionistas de más de 65 años, pero evidentemente todavía activos, que forman parte, según las estimaciones de Eurispes, de los 2.320.000 pensionistas que producen un trabajo sumergido. Estimando que estos 2,3 millones de personas trabajen unas 5 horas al día, con un coste medio de 15 euros la hora, se obtiene un valor total de 43.500 millones de euros.

### Las amas de casa ocupadas

Otro grupo que se escapa de los datos oficiales está representado por las amas de casa que en Italia son al menos 8,5 millones de personas. Son numerosas las amas de casa que en muchos casos desarrollan fuera de ámbito familiar pequeños empleos (como por ejemplo cuidadoras de niños o trabajos domésticos extrafamiliares) que se escapan de las estimaciones y de las cuentas oficiales. El 18,8% desarrollan trabajos que van a sumar la economía sumergida con 24.000 millones de euros.

### Los falsos desempleados

Los datos del Istat reflejan que hay 1.400.000 personas en búsqueda de empleo, de las que, según los cálculos de Eurispes, el 50% trabaja completamente en negro con una jornada media de 5 horas por 200 días al año llenado a generar más de 12.600 millones de euros.

### Los autónomos

A las categorías ya descritas, se unen los trabajadores autónomos tales como emprendedores, profesiones liberales, socios de cooperativas, autónomos que trabajan como ayuda familiar, colaboradores por proyecto o prestadores de servicios. Se trata de un elenco de oficios que son en parte ejercitados de forma autónoma y en negro entre los que se encuentran: fontaneros, albañiles; jardineros, modistas o sastres a domicilio; restauradores; vendedores ambulantes; artesanos ambulantes, contables; profesores de clases particulares; tutores universitarios; profesores de danza, música, gimnasia y actividades lúdicas y deportivas; periodistas y publicistas free-lance; investigadores, encuestadores; enfermeros, masajistas, quiroprácticos; ayuda a domicilio, asistencia a enfermos o dependientes; camareros, cocineros y servicios de catering; organizadores de eventos; guías turísticos; taxistas y transportistas informales; fotógrafos y profesionales del cine y video en ceremonias, mecánicos de instalaciones eléctricas o de informática; teletrabajadores, comerciales, músicos y artistas callejeros.

¿Pagan sus impuestos todos los trabajadores de todas estas categorías? Evidentemente solo una parte de ellos y, en todo caso, casi nunca por la totalidad de sus ingresos. Sus actividades no están registradas en ningún sitio. El valor económico generado de sus actividades puede alcanzar los 87.000 millones de euros.

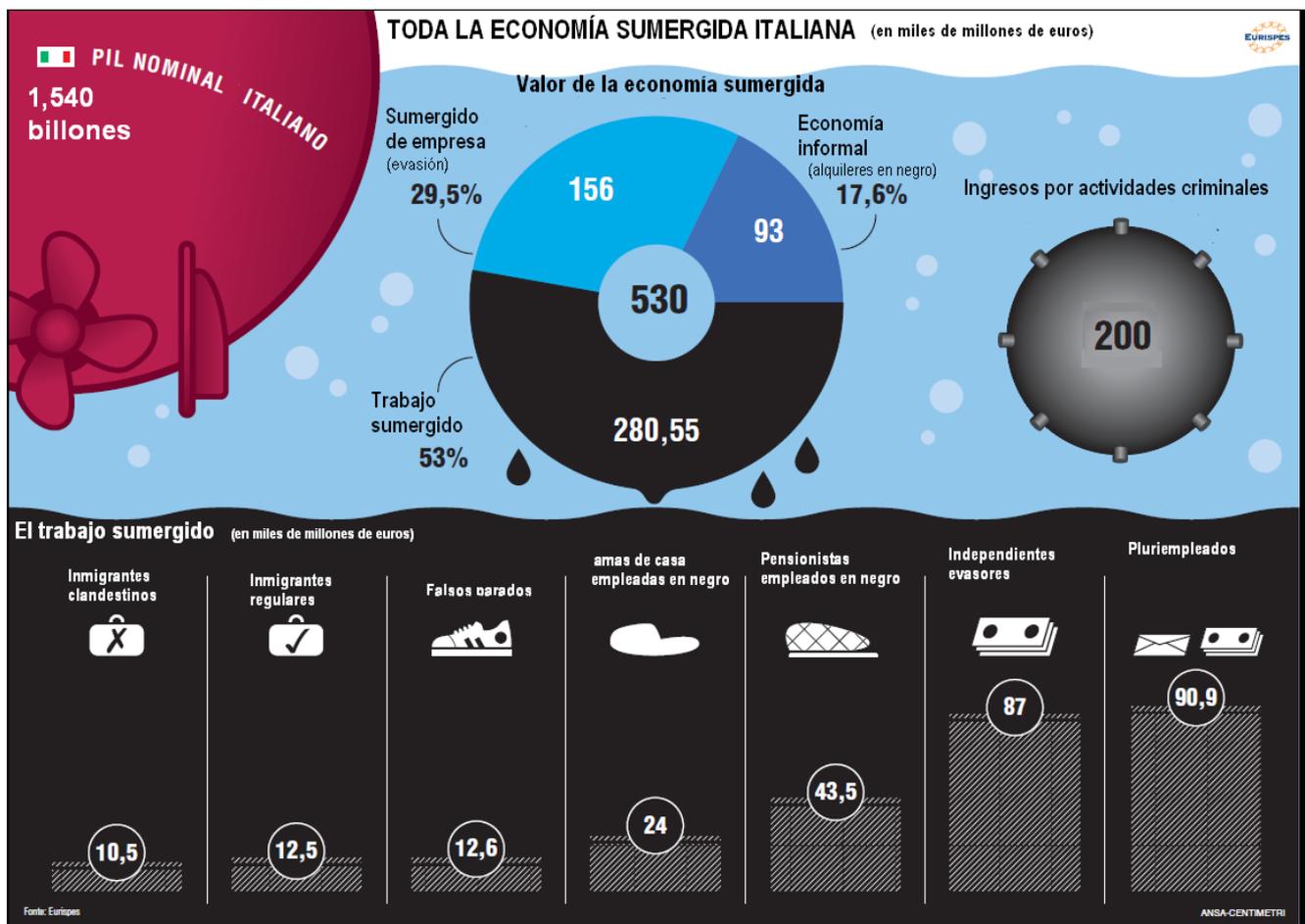
A los 280.000 millones de euros del trabajo sumergido habría que sumar 156.000 millones de euros en negro generados por las empresas italianas. Ha sido posible estimar ese dato basándose en las operaciones dirigidas por la Guardia de Finanzas. Sobre más de 700 mil controles efectuados a las empresas se han encontrado 27.000 millones de euros de base imponible que había escapado al fisco.

Si se considera que el número de las pequeñas y medianas empresas italianas supera los 4 millones y manteniendo la misma proporción de datos con respecto a las cantidades que se han hecho emerger por parte de la Guardia de Finanzas, saldría que la economía sumergida de las empresas podría llegar a los 156.000 millones de euros.

## Los alquileres en negro

Existe además una parte de economía sumergida en el mercado de los alquileres (en particular de los inmigrantes, estudiantes y trabajadores temporales) que con 93.000 millones de euros representa un bloque muy consistente de la economía informal.

En conclusión, sumando toda la economía oculta, la del mercado de trabajo, la de las empresas y la informal, es posible cuantificar el valor total de la economía sumergida en Italia en 530.000 millones de euros.



## La privatización del producto interior bruto

Las medidas económicas adoptadas en Italia en los últimos años, además de provocar una peligrosa espiral recesiva y de dificultar el sostenimiento de una demanda interna o de emprendimiento, están favoreciendo que parte de la producción y de la riqueza del país vayan hacia la economía sumergida.

La necesidad de saneamiento de las cuentas públicas, sobretodo en lo referente a la dimensión de la deuda pública italiana, está determinando un contexto particularmente difícil para quienes producen y hacen empresa. El aumento de la presión fiscal a niveles casi insostenibles, la falta de una demanda interna sostenible, una burocracia lenta y agotadora, unas dotaciones en infraestructuras absolutamente inadecuadas, están conformando una situación en la que la ocultación a la dimensión pública de las actividades productivas puede resultar conveniente, al menos en un breve periodo.

“Asistimos así a una forma de privatización del PIB, de parte de quienes – observa el Presidente de Eurispes-, no pudiendo cumplir con sus obligaciones legales, prefiere defender su actividad económica llevándosela a la dimensión privada, en parte o totalmente, perjudicando a toda la colectividad ya que provocan la caída de los ingresos fiscales y una disminución de la riqueza de las estimaciones oficiales.

Los factores que empujan a los sujetos productivos a elegir esta estrategia defensiva son muy similares a aquellos que a nivel de imposición fiscal se encuentran en la teoría económica de Arthur Laffer; su “curva”, de hecho, muestra, no solo en el campo de la presión fiscal, que hay siempre un punto de no retorno, superado el cual, es más conveniente esconderse en la economía sumergida, afrontando incluso los posibles riesgos, que continuar con la empresa dentro de la legalidad.

La desaparición en los puertos italianos de embarcaciones de deporte es característica de la situación actual. Ha sido suficiente un solo anuncio de una tasa por estacionamiento para las embarcaciones, para empujar a sus propietarios hacia puertos limítrofes exteriores, con el efecto de una verdadera fuga del país también para los armadores extranjeros que han preferido permanecer lejos de las costas italianas a favor de los puertos de Croacia, Francia, Grecia o Turquía. Para nada ha servido modificar las tasas sobre la propiedad de embarcaciones superiores a los 10 metros registradas en Italia; el efecto ha sido el de la caída de los ingresos en todo el sector de la náutica deportiva de alrededor de un 30%. ¿Han desaparecido las embarcaciones italianas? Por supuesto que no, han encontrado un modo de esconderse, evitando así pagar la tasa.

### Nota metodológica

La investigación se ha realizado a través del análisis y la comprobación de los principales conceptos de ingresos y gastos en el balance de una familia tipo italiana. Aún reduciendo al mínimo los gastos para compras de bienes y servicios accesorios (restaurantes, viajes, cuidados del cuerpo, etc) el valor medio de los ingresos declarados ha resultado ser significativamente inferior respecto a los gastos. El consecuente desequilibrio entre ingresos y gastos de caja demuestra la existencia de una riqueza familiar “no declarada”, en ausencia de la cual también los gastos normales resultarían imposibles en un medio y largo plazo.

La propensión al ahorro de las familias italianas había disminuido ya antes de la crisis económica y la caída de la tasa de ahorro del 0.7% estaría más en relación con la pérdida de poder adquisitivo de las familias desde la introducción de la moneda única.

La diferencia entre riqueza declarada y riqueza real de las familias italianas encuentra otros ejemplos en la comparación entre el escaso número de personas que declaran superar el umbral de los 100.000 euros año (menos del 1%), el número de los que se declaran muy ricos (alrededor de 180.000 en 2009) y en general, las dimensiones del mercado de lujo italiano, que está entre los primeros puestos a nivel europeo con un volumen de negocios en 2010 de 16.600 millones de euros.

Para profundizar en las diferencias entre la riqueza declarada y el nivel de vida real, se ha formulado un modelo analítico basado sobre la recopilación de 13 variables del contexto socioeconómico regional y provincial. El cálculo de las diferencias se ha realizado con indicadores indirectos tanto sobre la riqueza declarada (PIB per cápita e ingresos de las familias) y de de la media de indicadores indirectos de bienes y gastos (Depósitos bancarios per capita, transacciones inmobiliarias residenciales, coches circulantes, gasto público)

Si los índices resultantes son iguales o superiores a 100, quiere decir que hay poca diferencia entre lo declarado y el nivel de vida. Los índices superiores a 100 suponen un alto nivel de vida

insostenible en relación a las riquezas declaradas, o una mayor incidencia de la economía sumergida en la economía del territorio.