

CANADÁ

AUTÓNOMOS: MENOS INGRESOS PERO MÁS PATRIMONIO NETO

En 2010, 2,7 millones de canadienses, el 16% de la fuerza de trabajo de este país, eran autónomos, grupo que encierra una gran diversidad, desde propietarios de grandes empresas a trabajadores a tiempo parcial, que se refleja en la variada situación económica (ingresos y patrimonio neto) de sus hogares, que se analiza comparadamente a la de los asalariados en la investigación que ahora se resume, realizada en base a la "Survey of Labour and Income Dynamics" del año 2009, la "Canadian Financial Capability Survey" de 2009 y la "Survey of Household Spending" de 2008.

Ingresos

Aunque los ingresos medios de los hogares de los autónomos eran muy similares a los de los asalariados (en torno a 85.000 dólares), si atendemos a la mediana o valor central, los de aquellos representaban sólo el 81% de los de éstos. Pero conviene distinguir entre tipos de autónomos: los ingresos familiares de los propietarios de una empresa eran más altos (75.600 dólares) que los de los asalariados (67.000 dólares), mientras que los de éstos eran superiores a los de los autónomos no propietarios de una empresa (37.900 dólares).

Que los ingresos de los hogares de los autónomos sean inferiores a los de los asalariados se puede explicar por el hecho de que muchos autónomos dejan dinero en sus empresas, para atender deudas, como fondo de contingencia o para reinvertir, dinero que puede contribuir a incrementar su patrimonio sin hacer lo propio con sus ingresos.

Terminar diciendo que autónomos y asalariados gastaban una proporción similar de sus ingresos, aunque los primeros dedicaban más dinero que los segundos al alojamiento y menos al transporte.

Patrimonio

Dado que los autónomos normalmente carecen de planes privados que les provean de pensiones o de prestaciones sanitarias complementarias, el patrimonio que acumulan es especialmente importante para ellos, como colchón de seguridad caso de fluctuaciones de los ingresos debidas a circunstancias personales o económicas, o para preparar su jubilación. A este respecto, la mediana del patrimonio neto medio de los autónomos era 2,7 veces la de los asalariados canadienses en 2009 (520.000 dólares los autónomos, 195.000 los asalariados), presentando la media de ambos patrimonios netos similar proporción (1.024.000 dólares los autónomos por 375.000 los asalariados). La proximidad de mediana y media informa de que las diferencias patrimoniales entre autónomos y asalariados no se debían a la acumulación patrimonial de un reducido número de aquéllos. Por otro lado, más de la mitad de los autónomos, por sólo una quinta parte de los asalariados, se ubican en el cuartil superior de patrimonios netos, y un 15% y un 27% respectivamente en el cuartil inferior.

Preparación de la jubilación

Bastantes asalariados, especialmente del sector público, cuentan con un plan de pensiones proporcionado por su empresa, lo que apenas sucede entre los autónomos, por lo que, a priori, la preparación financiera de la jubilación en uno y otro grupo habrá de ser diferente. Un 85% de los asalariados dijo estarse preparando económicamente para la jubilación, por sólo un 74% de los autónomos, posiblemente porque muchos de éstos se jubilan a una edad más tardía. Así, la mayor parte de los autónomos fía en sus ahorros o en la venta de sus negocios a prontos los recursos que les permitan, junto a las pensiones de la Seguridad

Social que en su caso reciban, gozar de un buen retiro. Sólo una cuarta parte de los autónomos por una tercera de los asalariados desconfiaban de poder alcanzar en su vejez el nivel de vida deseado.

Fuente: La Rochelle-Côté, S. and Uppal, S. (2011): "The financial well-being of the self-employed", en "Perspectives on Labour and Income" Vol 23. N° 4. Ottawa: Statistics Canada. Disponible en Internet: <http://www.statcan.gc.ca/pub/75-001-x/2011004/article/11535-eng.pdf>